

El secreto para cerrar MÁS préstamos y de forma MÁS RÁPIDA comienza con compradores de vivienda MÁS LISTOS

De manera que, ¿dónde pueden conseguirse estos compradores de vivienda listos e inteligentes?

Respuesta: Usted los crea.

Con el programa GRATUITO y en línea del Programa de la educación para la compra de vivienda de MGIC.

Este programa en línea divide el proceso de compra de vivienda en 5 secciones:

- 1 Prepararse para comprar una vivienda
- 2 Comprar una vivienda
- 3 Obtener la hipoteca
- 4 Cerrar el préstamo
- 5 Ser un propietario exitoso

Los compradores de vivienda ponen a prueba sus conocimientos a través de la prueba en línea y, cuando responden de forma correcta el **80%** de las preguntas, obtienen un Certificado de logro.

Pero, he aquí la mejor parte: A fin de poder registrarse para la prueba, deben ingresar un código especial que proviene de parte de usted. Una vez que hayan completado el programa, superado la prueba y obtenido su certificado, usted recibirá una notificación automática por correo electrónico. ¡Entonces usted podrá dar seguimiento a estos compradores de vivienda recién formados!



La educación en línea para los compradores de vivienda y propietarios está disponible en inglés en el sitio homebuyers.mgic.com



La educación en línea para los compradores de vivienda está disponible en español en el sitio compradoresdecausa.mgic.com

¿Preguntas?

Llame al Departamento de Servicio al Cliente de MGIC al teléfono 1-800-424-6442.

Nota: El Programa de educación para compradores de vivienda de MGIC no cumple con los requisitos de HomeReady® de Fannie Mae.

Equípese con el Programa GRATUITO de la educación para la compra de vivienda de MGIC y atraiga a más clientes.

1. Regístrese en el programa y recibirá un código único.

Regístrese en: mgic.com/homebuyereducation. Su "código" único es en realidad su dirección de correo electrónico.

2. Cree su propio folleto personalizado con su información de contacto y su código.

- Vaya al sitio: mgic.com/homebuyereducation, donde encontrará un archivo en formato PDF editable
- Agregue su información de contacto junto con el código dentro de las áreas indicadas
- Guarde el PDF para enviarlo por correo electrónico o imprimir folletos



3. Distribuya sus folletos; úselos para dirigir a sus clientes a compradoresdecausa.mgic.com.

Distribuya sus folletos en jornadas de puertas abiertas, con agentes de bienes raíces y cuando se reúna con posibles compradores de vivienda. Después de que sus clientes revisen el sitio de Educación para la compra de vivienda y completen la prueba, usted y su prestatario recibirán por correo electrónico una notificación de parte de homebuyers@mgic.com con la información de contacto del prestatario y su Certificado de logro.

4. ¡Revise su buzón de correo para verificar si hay nuevos clientes!

**Para más información,
póngase en contacto con su
Gerente de cuentas de MGIC,
mgic.com/contact.**